

Gemeinsam mit Ihnen in die Zukunft

Sales Manager (m/w/d)

Goslar / ChemiLytics GmbH & Co. KG / Sales / unbefristet

Zeigen Sie uns, was in Ihnen steckt

- Identifikation und Entwicklung relevanter Zielmärkte, Branchen und Kunden sowie systematische Beobachtung von Markt-, Technologie- und Wettbewerbsentwicklungen
- Aktive Neukundenakquisition, Entwicklung bestehender Kunden und Aufbau langfristiger Beziehungen zu relevanten Entscheidern
- Qualifizierung von Kundenanfragen und Geschäftsmöglichkeiten, Einbindung von Technical Sales sowie Verantwortung für Opportunities vom Erstkontakt bis zum Abschluss
- Entwicklung einer klaren Nutzenargumentation für analytische Dienstleistungen sowie Verhandlung von Preisen, Konditionen und kommerziellen Rahmenbedingungen
- Verantwortung für Pipeline-Qualität und Forecast, konsequente Nutzung von Microsoft Dynamics 365 Sales sowie Zusammenarbeit mit Internal Sales im Angebotsprozess

Zukunft braucht Erfahrung

Sie verfügen über ein abgeschlossenes naturwissenschaftliches oder technisches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation mit nachgewiesener technischer Erfahrung. Darüber hinaus bringen Sie mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Dienstleistungen oder Produkte sowie im Key Account Management und in komplexen Entscheidungsprozessen mit.

Sie verstehen industrielle Kunden und technische Wertschöpfungsketten und erfassen komplexe Kundenbedarfe strukturiert. Ausgeprägte Kunden- und Marktorientierung, strategisches und unternehmerisches Denken sowie Verhandlungskompetenz zeichnen Sie aus. Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse setzen wir voraus. Erfahrung mit CRM-Systemen, idealerweise Microsoft Dynamics 365 Sales, ist von Vorteil. Kenntnisse im Umfeld analytischer Dienstleistungen, Prüflabore oder instrumenteller Analytik sind wünschenswert.

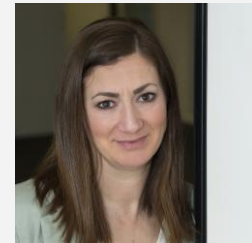
Auf lange Sicht gut aufgestellt

Sie suchen nach einer Position, in der Sie sich voll entfalten können? Dann kommen Sie zu uns. Als eines der größten akkreditierten Labore Deutschlands für anorganische Elementanalytik und Pulvercharakterisierung bieten wir...

- eine leistungsgerechte und attraktive Vergütung Je nach Erfahrung und Qualifikation zwischen 100.000,00 € bis 120.000,00 € Brutto-Jahresgehalt; variabler Bonus bei Zielerreichung
- einen Firmenwagen zur geschäftlichen und privaten Nutzung
- flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- viele Freiräume, sich beruflich weiterzuentwickeln
- einen fairen und respektvollen Umgang miteinander – bei uns zählt das Team!
- betriebliche Altersvorsorge, betriebliches Gesundheitsmanagement, Betriebsrestaurant, werkärztliche Betreuung, betriebseigene E-Ladestationen

Ansprechpartnerin

Selma Jordt



ChemiLytics GmbH & Co. KG

Human Resources

Im Schleeke 78-91

38642 Goslar

bewerbermanagement@chemilytics.com

T: 05321 751 53633

www.chemilytics.com

Machen Sie es möglich

