

## Gemeinsam mit Ihnen in die Zukunft

# Sales Manager (m/w/d)

Goslar / ChemiLytics GmbH & Co. KG / Sales / unbefristet

### Zeigen Sie uns, was in Ihnen steckt

- Eigenständige Kundenabwicklung zur Erreichung einer maximalen Marktdurchdringung unter Berücksichtigung der Geschäftspläne sowie Verantwortung für die interne Klärung neuer Kundenanfragen
- Interne Kommunikation und Zusammenarbeit mit relevanten Teams zur Klärung von Kundenanfragen und zur strategischen Koordination sowie externe Kommunikation zur Entwicklung langfristiger Kundenbeziehungen und zur Bearbeitung von Anfragen
- Aktives Management und Dokumentation eingehender Anfragen sowie konsequente Nachverfolgung von Geschäftsentwicklungen
- Proaktive Identifikation und Lösung von Kundenanliegen oder -problemen in Zusammenarbeit mit relevanten Abteilungen
- Entwicklung von Geschäftsplänen auf Kundenebene als Basis für operative Planung und Zielsetzung, Gewinnung neuer Kunden zur Erweiterung der Marktpräsenz sowie Verantwortung für Vertrags- und Preisverhandlungen innerhalb spezifischer Vorgaben

### Zukunft braucht Erfahrung

Sie haben ein Studium der Chemie, der technischen Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Ausbildung erfolgreich abgeschlossen und verfügen über mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im direkten Vertrieb. Dabei arbeiten Sie kundenorientiert und verbinden unternehmerisches Denken und Handeln mit einer strukturierten, konzeptionellen Arbeitsweise. Sie kennen die relevanten Märkte sowie die zugehörigen Produkte und Dienstleistungen und erfassen Kundenanforderungen sicher. Dank Ihrer ausgeprägten Kommunikationsfähigkeit arbeiten Sie souverän mit Kunden und internen Teams zusammen und tragen so zu nachhaltigen Lösungen bei. Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Teamarbeit prägen Ihre tägliche Arbeit. Herausforderungen gehen Sie lösungsorientiert an und behalten auch bei komplexen Fragestellungen den Überblick. Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse unterstützen Sie in Ihrer professionellen Kommunikation. Der sichere Umgang mit MS Office (Outlook, Teams, Word) ist für Sie selbstverständlich, SAP-Kenntnisse sind von Vorteil.

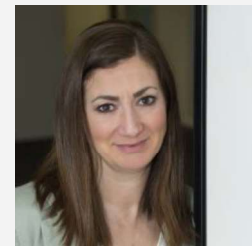
### Auf lange Sicht gut aufgestellt

Sie suchen nach einer Position, in der Sie sich voll entfalten können? Dann kommen Sie zu uns. Als eines der größten akkreditierten Labore Deutschlands für anorganische Elementanalytik und Pulvercharakterisierung bieten wir...

- eine leistungsgerechte und attraktive Vergütung (außertariflich)
- einen Firmenwagen zur geschäftlichen und privaten Nutzung
- flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- viele Freiräume, sich beruflich weiterzuentwickeln
- einen fairen und respektvollen Umgang miteinander – bei uns zählt das Team!
- betriebliche Altersvorsorge, betriebliches Gesundheitsmanagement, Betriebsrestaurant, werkärztliche Betreuung, E-Ladesäulen

### Ansprechpartnerin

**Selma Jordt**



**ChemiLytics GmbH & Co. KG**

Human Resources

Im Schleeke 78-91

38642 Goslar

[bewerbermanagement@chemilytics.com](mailto:bewerbermanagement@chemilytics.com)

T: 05321 751 53633

[www.chemilytics.com](http://www.chemilytics.com)

### Machen Sie es möglich

