



DAS UNSCHEINBARE ERKENNEN.

Gemeinsam mit Ihnen in die Zukunft

Sales Manager (m/w/d)

Goslar / ChemiLytics GmbH & Co. KG / Sales / Vollzeit

Zeigen Sie uns, was in Ihnen steckt

- Proaktive und eigenständige Kundenakquise für die Neukundengewinnung
- Erschließung neuer Kundenmärkte sowie Ausbau bestehender Märkte
- Durchführung von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Entwicklung von Vertriebsstrategien gemeinsam mit dem Leitungsteam
- Kontinuierliche Wettbewerbs- und Marktbeobachtung sowie Wettbewerbsanalysen

Zukunft braucht Erfahrung

Sie verfügen mindestens über eine abgeschlossene chemisch-technische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium im Bereich der Chemie und können mindestens 3 Jahre Vertriebserfahrung vorweisen. Alternativ haben Sie erfolgreich eine kaufmännische Ausbildung absolviert und verfügen über mindestens 3 Jahre einschlägige Vertriebserfahrung im technisch-analytischen Dienstleistungsbereich oder in der chemischen Industrie. Dabei zeichnen Sie sich vor allem durch Ihre hohe technische Affinität und ein sehr gutes analytisches Verständnis aus, das Ihnen ermöglicht, komplexe technische Sachverhalte schnell zu erfassen. Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse sowie gute EDV-Kenntnisse, insbesondere in den MS-Office Anwendungen, runden Ihr Profil ab. Des Weiteren begeistern Sie uns durch Ihre ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Überzeugungskraft, ein professionelles Auftreten sowie Ihre hohe Kundenorientierung.

Auf lange Sicht gut aufgestellt

Sie suchen nach einer Position, in der Sie sich voll entfalten können? Dann kommen Sie zu uns. Als eines der größten akkreditierten Labore Deutschlands für anorganische Elementanalytik und Pulvercharakterisierung bieten wir...

- eine attraktive Vergütung nach dem Tarif der IG BCE, inkl. Weihnachts- und Urlaubsgeld
- flexible Arbeitszeiten auf Vertrauensbasis sowie 30 Tage Urlaubsanspruch
- einen fairen und respektvollen Umgang miteinander – bei uns zählt das Team!
- viele Freiräume, sich beruflich weiterzuentwickeln
- betriebliche Altersvorsorge, betriebliches Gesundheitsmanagement, Betriebsrestaurant, werkärztliche Betreuung, kostenloses Obst und Getränke

Machen Sie es möglich

Bewerben Sie sich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums per E-Mail an jobs@hcstarck.de. Begeistern Sie uns mit Ihrem gesunden Pragmatismus und Ihrem Mut zur Veränderung.

ChemiLytics

Member Masan High-Tech Materials Group

IHR ANSPRECHPARTNER



Sarah Bäse

ChemiLytics GmbH & Co. KG
Human Resources
Im Schleeke 78-91
38642 Goslar
jobs@hcstarck.de
05321 751 53835
www.chemilytics.com

PERSPEKTIVEN BEI CHEMILYTICS GMBH & CO. KG



[Jobs \(chemilytics.com\)](http://Jobs.chemilytics.com)

[Datenschutzhinweise für Bewerber](#)